

Material de Apoyo:

Guía Rápida sobre Manejo de Crisis en Redes Sociales

El manejo de crisis en redes sociales es una habilidad crucial para cualquier Community Manager. Una crisis puede surgir en cualquier momento, y la manera en que se gestione puede impactar significativamente la reputación de la marca. Esta guía rápida te ayudará a navegar situaciones difíciles con estrategias efectivas y ejemplos de respuestas que han demostrado ser exitosas.

Estrategias para el Manejo de Crisis

1. Mantén la Calma y Evalúa la Situación:

- Análisis Inicial: Antes de responder, tómate un momento para comprender completamente la situación. ¿Qué ha provocado la crisis? ¿Quiénes están involucrados? ¿Qué tan rápido se está difundiendo?
- Reúne Información: Consulta con los equipos internos (atención al cliente, legal, marketing) para obtener todos los detalles relevantes. Esto te permitirá construir una respuesta informada y precisa.

2. Responde Rápidamente, pero con Precisión:

- Tiempo de Respuesta: El tiempo es esencial. Una respuesta rápida puede ayudar a contener la situación, pero asegúrate de que esté bien pensada y sea precisa.
- Transparencia: Sé honesto y claro en tu comunicación. Si la marca cometió un error, reconócelo. La honestidad genera confianza.

3. Personaliza la Comunicación:

- Empatía: Muestra empatía hacia los afectados. Asegúrate de que la respuesta refleje que comprendes y te importan las preocupaciones de la audiencia.
- Tono Adecuado: Adapta el tono de tu respuesta al contexto de la crisis. Evita ser demasiado formal o frío, pero mantén la profesionalidad.

4. Ofrece Soluciones y Acciones:

- Propuesta de Solución: No te limites a disculparte; ofrece una solución concreta al problema. Esto puede incluir reembolsos, reemplazos, o acciones correctivas inmediatas.
- Acciones Futuras: Comunica qué medidas tomará la empresa para evitar que el problema se repita en el futuro. Esto muestra compromiso con la mejora continua.

5. Monitorea y Sigue la Conversación:

- Seguimiento: Después de la respuesta inicial, sigue monitoreando la situación. Mantente atento a las reacciones y comentarios adicionales para ajustar la estrategia si es necesario.
- Interacción Continua: Responde a los comentarios y preguntas que surjan después de la crisis. No ignores a la audiencia una vez que se haya emitido la primera respuesta.

6. Aprende de la Crisis:

- Evaluación Posterior: Una vez que la crisis haya pasado, realiza una evaluación detallada de lo que sucedió y cómo se manejó. Identifica lo que funcionó bien y lo que podría mejorarse.
 - Documentación: Documenta todo el proceso de manejo de la crisis para futuras referencias y como base para mejorar las estrategias de respuesta.
-

Ejemplos de Respuestas Efectivas

Ejemplo 1: Problema con un Producto

- **Situación:** Un cliente se queja en RRSS de que un producto recibido está dañado.
- **Respuesta:**
"Lamentamos mucho que hayas recibido un producto en mal estado. ¡Esto no cumple con nuestros estándares de calidad! Por favor, envíanos un mensaje directo con tu número de pedido y lo solucionaremos de inmediato. Estamos aquí para ayudarte. 🙏"

Ejemplo 2: Mala Experiencia con el Servicio al Cliente

- **Situación:** Un usuario publica en Facebook una queja sobre una mala experiencia con el servicio al cliente.
- **Respuesta:**
"Sentimos mucho que tu experiencia con nuestro servicio al cliente no haya sido satisfactoria. Nos tomamos muy en serio este tipo de situaciones. Envíanos un mensaje directo con los detalles, y haremos todo lo posible para corregirlo. Apreciamos tu feedback para mejorar nuestro servicio."

Ejemplo 3: Error de Publicación

- **Situación:** La marca publica accidentalmente un post con información incorrecta.
- **Respuesta:**
"¡Ups! Parece que cometimos un error en nuestra última publicación. Lamentamos la confusión y estamos corrigiéndolo de inmediato. Agradecemos a nuestra comunidad por su comprensión y por estar siempre atentos. ¡Gracias por su paciencia!"

Ejemplo 4: Comentario Negativo Viral

- Situación: Un influencer comparte una crítica negativa que se vuelve viral.
- **Respuesta:**
"Lamentamos que tu experiencia no haya sido la esperada. Estamos investigando el problema para asegurarnos de que no vuelva a ocurrir. Nos encantaría discutir esto contigo y encontrar una solución. Gracias por tu sinceridad, ya que nos ayuda a mejorar continuamente."

El manejo de crisis en redes sociales no es solo una cuestión de responder rápidamente, sino de hacerlo con empatía, claridad y soluciones efectivas. Siguiendo estas estrategias y aprendiendo de las experiencias pasadas, puedes proteger y fortalecer la reputación de la marca, incluso en los momentos más difíciles.

Ejemplos Reales de Crisis en Redes Sociales y su Manejo

1. Caso Pepsi y el Comercial de Kendall Jenner (2017)

Situación: Pepsi lanzó un comercial en el que Kendall Jenner participaba en una protesta genérica y ofrecía una lata de Pepsi a un policía, aparentemente resolviendo la tensión. La publicidad fue ampliamente criticada por trivializar movimientos sociales importantes como Black Lives Matter, y fue vista como una explotación insensible de temas serios.

Manejo de la Crisis:

- **Respuesta Inicial:** Pepsi retiró rápidamente el anuncio y emitió una disculpa, afirmando que no habían tenido la intención de restar importancia a ningún tema serio.
- **Acciones Posteriores:** El anuncio fue eliminado de todas las plataformas, y Pepsi mantuvo un perfil bajo en sus redes sociales durante un tiempo para dejar que la controversia se enfriara.

Lecciones Aprendidas:

- **Importancia del Contexto Social:** Las marcas deben ser extremadamente cuidadosas al abordar temas sensibles o movimientos sociales, asegurándose de que sus mensajes no sean percibidos como insensibles o explotadores.
 - **Respuesta Rápida y Correctiva:** Aunque Pepsi fue criticada, su rápida acción para retirar el anuncio ayudó a mitigar un mayor daño.
-

2. Caso United Airlines y el Pasajero Forzado a Bajar del Avión (2017)

Situación: Un pasajero de United Airlines fue forzado violentamente a salir de un avión debido a una sobreventa de boletos. El incidente fue grabado y se volvió viral rápidamente, generando una ola de indignación y dañando severamente la reputación de la aerolínea.

Manejo de la Crisis:

- **Respuesta Inicial:** La respuesta inicial de United fue considerada insuficiente y poco empática, ya que se centró en justificar el protocolo en lugar de mostrar preocupación por el pasajero.

- **Segunda Respuesta:** Despues de una gran presión pública, el CEO de United Airlines emitió una disculpa pública más contundente y prometió revisar las políticas de la compañía para evitar incidentes similares en el futuro.

Lecciones Aprendidas:

- **Empatía y Responsabilidad:** La falta de una respuesta empática y la percepción de una justificación de la conducta inaceptable amplificaron la crisis. La empatía y la toma de responsabilidad desde el inicio son clave.
 - **Revisión de Políticas:** Las marcas deben aprender de las crisis revisando y modificando sus políticas para evitar futuras controversias.
-

3. Caso Nestlé y Greenpeace sobre el Aceite de Palma (2010)

Situación: Greenpeace lanzó una campaña contra Nestlé, acusando a la compañía de utilizar aceite de palma de fuentes no sostenibles, lo que contribuía a la deforestación y la destrucción del hábitat de los orangutanes. El video parodia de la campaña se hizo viral, y Nestlé fue duramente criticada en las redes sociales.

Manejo de la Crisis:

- **Respuesta Inicial:** Nestlé intentó eliminar los videos de la campaña de Greenpeace, lo que generó una reacción aún mayor en línea, con usuarios enfurecidos por la censura.
- **Acciones Posteriores:** Eventualmente, Nestlé se comprometió a revisar sus políticas de adquisición de aceite de palma y trabajó con terceros para mejorar la sostenibilidad de su cadena de suministro.

Lecciones Aprendidas:

- **No Ignorar ni Censurar:** Tratar de censurar o eliminar contenido negativo puede empeorar una crisis, ya que se percibe como una falta de transparencia.
 - **Compromiso con el Cambio:** Nestlé finalmente mitigó parte del daño comprometiéndose con prácticas más sostenibles, mostrando la importancia de tomar acciones concretas para abordar las críticas.
-

4. Caso Dove y la Campaña de Cuidado Corporal (2017)

Situación: Dove lanzó una campaña en Facebook donde mostraba a una mujer negra convirtiéndose en una mujer blanca después de usar su producto. La campaña fue acusada de racismo, lo que generó una ola de críticas y una crisis de relaciones públicas.

Manejo de la Crisis:

- **Respuesta Inicial:** Dove emitió una disculpa rápidamente, afirmando que su intención era celebrar la diversidad de belleza y que lamentaban que el anuncio hubiera fallado en comunicar ese mensaje.
- **Acciones Posteriores:** La marca eliminó el anuncio y se comprometió a ser más cuidadosa en la representación de la diversidad en sus futuras campañas.

Lecciones Aprendidas:

- **Sensibilidad Cultural:** Las marcas deben ser extremadamente conscientes de cómo sus campañas pueden ser interpretadas por diferentes audiencias, especialmente cuando se trata de temas raciales o culturales.
 - **Compromiso con la Diversidad:** Dove reforzó su compromiso con la diversidad, lo que ayudó a recuperar parte de la confianza perdida entre sus seguidores.
-

5. Caso H&M y el Suéter "Coolest Monkey in the Jungle" (2018)

Situación: H&M enfrentó una crisis cuando lanzó una imagen publicitaria de un niño negro usando un suéter con la frase "Coolest Monkey in the Jungle" ("El mono más genial de la jungla"). La imagen fue considerada racista y causó una reacción violenta en todo el mundo.

H&M Apologizes for 'Monkey' Image Featuring Black Child

 Share full article



Printed hooded top
£7.99

Green



Select size

1Y 2Y 3Y 4Y 5Y 6Y 7Y 8Y 10Y

Size Guide

Next Day Delivery, Nominated Delivery Slot, Pickup in store and Standard Delivery in 2-3 days.

 ADD TO SHOPPING BAG  FIND IN STORE

DESCRIPTION	DETAILS	SHARE	DELIVERY AND PAYMENT
• Cotton 80%; Polyester 20%			
CARE INSTRUCTIONS			
• Machine wash at 40°			
ITEM NR.			
• 0575530000			

The image was later removed from H&M's website. H&M, via Associated Press

Manejo de la Crisis:

- **Respuesta Inicial:** H&M se disculpó públicamente y retiró la imagen y el suéter de su tienda en línea y física.
- **Acciones Posteriores:** La compañía se comprometió a revisar sus procesos internos para garantizar que tal error no ocurriera de nuevo, y prometió aumentar la diversidad en sus equipos creativos.

Lecciones Aprendidas:

- **Revisión de Contenido:** Es crucial que las marcas revisen minuciosamente todo el contenido visual y textual antes de su publicación para evitar malentendidos culturales.
 - **Diversidad en la Toma de Decisiones:** Incorporar diversas perspectivas en el proceso de creación de contenido puede ayudar a prevenir errores que ofendan a la audiencia.
-

Estos ejemplos muestran que una crisis en redes sociales puede tener un impacto significativo en la reputación de una marca. La clave para manejarlas efectivamente radica en la rapidez de respuesta, la empatía, la honestidad y la disposición para tomar acciones correctivas. Aprender de estos casos ayuda a prepararse mejor para enfrentar desafíos similares.